

## Kosten von A bis Z im Griff auf allen Ebenen

Die Spezialistin für Online-Kommunikation Nextage bewegt sich in einem dynamischen Marktumfeld und muss sich stetig weiterentwickeln. Die auf Dienstleistungsunternehmen zugeschnittenen ERP-Lösung von Vertec hält dabei problemlos Schritt.

Die in Littau beheimatete Agentur für Online-Kommunikation Nextage GmbH hat sich auf die Entwicklung von individuellen Internetlösungen für mittlere und grosse Unternehmen spezialisiert. Zum Kundenportfolio der 14-köpfigen Crew gehören unter anderem Bayer Schering Pharma, Lenovo, Mobility Car Sharing, der Vogel Verlag, das Staatssekretariat für Wirtschaft SECO und Möbel Pfister.

Zu den Eigenentwicklungen von Nextage gehören beispielsweise das Content Management System BWISE Content, das bereits bei über 750 Projekten zur Anwendung kommt, der BWISE-Newsfeed oder das Online-Kommunikationssystem IP Media Suite.

Das Erfolgsrezept des 1999 gegründeten Unternehmens ist so einfach, wie selten in der Internetbranche: Die drei Gründer und Geschäftsführer haben nie die Bodenhaftung verloren. Marco Eggenschwiler, einer der drei Gründungsväter erläutert die Firmenphilosophie: «Wir sehen uns als antizyklisches Unternehmen, das stets mit einer Old-Economy-Mentalität gewirtschaftet hat. Wir wollten nie um jeden Preis wachsen und haben den Ausbau immer eigenfinanziert.»

Zwei Grundwerte, die im Unternehmen auch spürbar gelebt werden, sind Ehrlichkeit und Transparenz. Was in Sachen Mitarbeiterführung und Kundenkommunikation gilt, ist den jungen Unternehmern auch bei der Projektplanung sowie der Abrechnung wichtig – und dabei hilft Ihnen die Leistungs-Software von Vertec.

Eggenschwiler fasst die Vorteile der Lösung zusammen: «Vertec sorgt für eine durchgängige Transparenz in unserem Projektablauf. Angefangen bei der Leistungserfassung, über die Fakturierung bis hin zum Reporting.»

«Vertec sorgt für eine durchgängige Transparenz in unserem Projektablauf. Angefangen bei der Leistungserfassung, über die Fakturierung bis hin zum Reporting.»

Marco Eggenschwiler, Geschäftsführer Nextage

### Lückenlos erfasst und dokumentiert

Als Dienstleistungsunternehmen ist Nextage darauf angewiesen, dass sämtliche Mitarbeiterleistungen detailliert erfasst werden – schliesslich hängt der betriebswirtschaftliche Erfolg massgeblich davon ab. Vor der Einführung von Vertec war dies nur unzureichend der Fall.

Eggenschwiler erläutert die damalige Problematik: «Mit unserer dazumal eingesetzten Leistungserfassung waren wir sehr unzufrieden. Weil sie sehr langsam und kompliziert zu bedienen war, wurde die Software von den Mitarbeitern nicht konsequent genutzt und kleinere Arbeiten und bestimmte Projektphasen wurden gar nicht erst erfasst. Auf diese Weise haben wir viel Geld verloren.»

Heute werden mit dem Vertec Basis-Modul Leistung & CRM alle Arbeiten sauber und vor allem lückenlos dokumentiert. Dafür sorgt die praktische Timer-Funktion, die automatisch die laufende Zeit auf das angewählte Projekt aufrechnet.

### Einfache Rechnungen und Projektstrukturen

Auch die Rechnungsstellung, die früher kompliziert, zeitintensiv und fehleranfällig war, ist mittlerweile zum Kinderspiel geworden. Um beispielsweise eine Monatsrechnung zu erstellen, benötigt Nextage nur noch wenige Mausclicks.

Da die Vertec-Software die Rechnungen auch als Word-Files ausgibt,

lassen sich diese gemäss dem Firmen-Erscheinungsbild individualisieren und anschliessend sauber archivieren.

Um alle Projekte transparent abzubilden, setzt Nextage zusätzlich das Modul Vertec Budget & Teilprojekt ein. Dieses erlaubt es, beliebige Subprojekte und -phasen zu erstellen und dabei die Konditionen für Leistungen und Spesen auf jeder



Marco Eggenschwiler, Geschäftsführer Nextage GmbH

### Vertec bei Nextage in Kürze

Module Leistung & CRM / Budget & Teilprojekt  
14 User, Linie Expert

#### Herausforderung:

Die Online-Kommunikationsagentur Nextage GmbH arbeitet in einem dynamischen Umfeld. Eine durchgängige Kostentransparenz, die Anpassungsfähigkeit der Software an unterschiedlichste Projektstrukturen und ihre einfache Handhabung sind für den Geschäftserfolg entscheidend.

#### Hauptvorteile der Lösung:

- ▶ Bequeme Erfassung aller Leistungen
- ▶ Hohe Akzeptanz bei den Mitarbeitern
- ▶ Transparente Kostenrechnung auf allen Ebenen
- ▶ Umfassende Auswertungsmöglichkeiten
- ▶ Flexible und detaillierte Abbildung aller Projektstrukturen
- ▶ Einfache Rechnungsstellung
- ▶ Genaue Budgetierung und Offertstellung
- ▶ Problemloser Ausbau der Lösung

Stufe einzeln zu definieren. So können sowohl Nextage als auch deren Kunden im Detail erkennen, wo genau die einzelnen Aufwände entstanden sind.

Das Modul hilft aber nicht nur beim Management der aktuellen Aufträge. Vielmehr stellt es dank vielfältiger Analysemöglichkeiten auch zuverlässige Zahlen beim Offerieren neuer Projekte zur Verfügung.

#### Die flexible Software wächst mit

Als weiteren Vorteil streicht Eggenschwiler die Flexibilität und Anpassungsfähigkeit von Vertec Leistungs-Software hervor: «Wir bewegen uns in einem sehr dynamischen Umfeld und müssen uns daher stetig weiterentwickeln und unsere Prozesse anpassen. Damit ändern sich auch die Anforderungen an die Leistungs-Software permanent.

Bei Vertec können wir sicher sein, dass die Anwendung mit uns mitwächst und individuelle Anpassungen sehr rasch realisiert werden können.»

«Wir empfinden die Kompetenz und Flexibilität von Spektra Netcom und die qualitativ hochstehende Software von Vertec als perfekte Kombination.»

Marco Eggenschwiler, Geschäftsführer Nextage

Weil Nextage in Zukunft noch intensiver mit der Vertec-Anwendung arbeiten will, hat das Unternehmen kürzlich von der Standard- auf die Expert-Linie gewechselt. Damit kann es seine Prozesse und Strukturen noch detaillierter abbilden. Positiv überrascht zeigt sich Eggenschwiler von dem rasanten Tempo, mit dem das Sidegrade erfolgte.

«Innerhalb weniger Minuten war die neue Linie einsatzbereit, ohne dass die Daten neu erfasst werden mussten. Da wir selbst Software entwickeln, wissen wir, dass das nicht selbstverständlich ist, sondern dass dafür eine äusserst durchdachte Architektur nötig ist.»

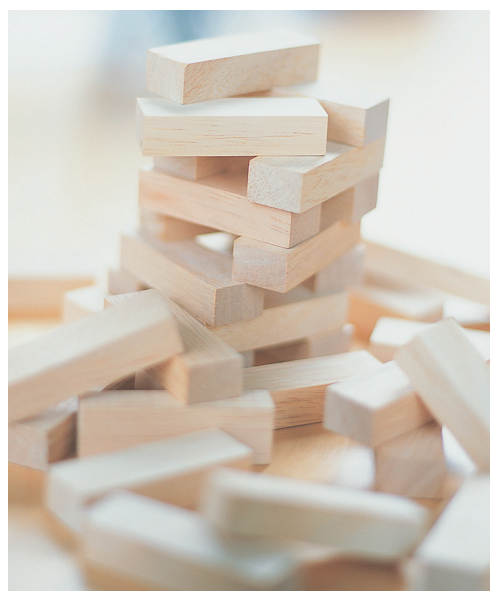
#### Kompetenter Partner

Dass das Sidegrade so rasch und reibungslos über die Bühne gegangen ist, sei aber auch dem Implementierungspartner, Spektra Netcom, zu verdanken, hält Eggenschwiler fest. Der IT-Dienstleister mit Hauptsitz in Affoltern am Albis und Filialen in Luzern und Zürich ist langjähriger Premium-Partner von Vertec und führte die Leistungs-Software vor rund drei Jahren bei Nextage ein.

«In Spektra Netcom haben wir einen Partner gefunden, der sich mit uns auf Augenhöhe befindet und unsere Sprache spricht. Bereits von Anfang an haben die Spezialisten unsere Probleme verstanden und uns unkomplizierte Lösungsvorschläge dafür präsentiert», lobt Eggenschwiler.

Geschätzt wird vom Nextage-Management auch, dass Spektra Netcom proaktiv mit Tipps und Optimierungsvorschlägen auf den Unternehmensanwender zugeht und bei Updates und Releasewechsel frühzeitig vorinformiert.

Abschliessend hält Eggenschwiler fest: «Wir empfinden die Kompetenz und Flexibilität von Spektra Netcom und die qualitativ hochstehende Software von Vertec als perfekte Kombination.»



## Über Vertec

Vertec AG, mit Sitz in Zürich, ist ein Hersteller von betriebswirtschaftlicher Software für Dienstleistungsunternehmen. Die Lösungen von Vertec sind modular aufgebaut und dienen dem Projektmanagement, der Leistungserfassung, der Fakturierung, der Budgetkontrolle, dem CRM sowie der Nachkalkulation und dem Benchmarking.

Die 1996 gegründete Firma ist mit mehr als 500 Kunden und über 10'000 Anwendern der führende Anbieter von Leistungs-Software in der Schweiz und in Deutschland. Zu den Kunden zählen namhafte Firmen aus den Bereichen Ingenieurwesen, Consulting, ICT-Dienstleistungen, Finanz, PR/ Marketing, Steuerberatung, Advokatur, Architektur, öffentliche Hand und Treuhand.

Mehr Informationen zu Vertec unter [www.vertec.com](http://www.vertec.com)

#### Die Vertec Leistungssoftware

- ▶ dient der bequemen Leistungserfassung und Fakturierung.
- ▶ ist ein umfassendes Management-Informationssystem.
- ▶ unterstützt das gesamte Projektmanagement.
- ▶ bietet ein optimiertes CRM für Dienstleister.
- ▶ verfügt über vielseitige und flexible Konfigurationsmöglichkeiten.
- ▶ erlaubt ein umfassendes Projekt-Controlling.
- ▶ ist eine benutzerfreundliche Applikation.

nextage®

Vertec AG  
Tel. +41 43 444 60 00  
Fax +41 43 444 60 09  
**Hotline: +41 43 444 60 05**  
[info@vertec.com](mailto:info@vertec.com)  
[www.vertec.com](http://www.vertec.com)

vertec

Die Leistungs-Software